

ТЕОРИЯ И МЕТОДОЛОГИЯ ОЦЕНКИ СТРУКТУРЫ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК  
Снаткина Ольга Александровна, Пензенский Государственный Университет, Пенза,  
Россия, [snatkinaolga@icloud.com](mailto:snatkinaolga@icloud.com)

В статье рассматривается эволюция транзакционных издержек, их структура. Представлены некоторые аспекты моделирования транзакционных издержек с целью их оптимизации или снижения.

Экономист, игнорирующий существование транзакционных издержек, будет сталкиваться с такими же трудностями при объяснении экономического поведения, с какими сталкивался бы физик, игнорирующий факт трения при описании движения физических объектов.

Кеннет Эрроу

Рыночный механизм максимально раскрывает свои преимущества только в чисто конкурентной среде при отсутствии транзакционных издержек (идеальная модель рынка). Поэтому в условиях несовершенной конкуренции, а российская экономика адекватно подходит к данному типу рынка, исследование транзакционных издержек (далее - ТИ) приобретает все большую актуальность.

Интервалы между "провалами" (фиаско) рынка и "провалами" государства в начале XXI в. хотя и сокращаются, но проблемы остаются. Наблюдается тенденция роста транзакционных издержек. Например, в современных развитых странах, таких как США и страны Западной Европы, транзакционные издержки составляют до 55% стоимости произведенных товаров и услуг. Столь высокий уровень связан с высокой степенью разработки правового поля (по любым проблемам предприниматели могут оперативно обратиться в судебную инстанцию) с плотностью экономического пространства (обилие деловых предприятий и интенсивность коммерческих связей между ними) и обострением конкуренции.

Отсюда следует заметить, что транзакционные издержки - это цена, оплачиваемая экономической системой за несовершенство, и "провалы" рынка и государства.

В прикладной экономике, и в частности в российской отраслевой (промышленной, аграрной и др.) экономике, очень мало внимания уделяется исследованию проблемы транзакционных издержек, не говоря уже об их практических приложениях. До сих пор в российской системе статистической и бухгалтерской отчетности (то есть на практике) в экономические элементы (показатели) и калькуляционные статьи себестоимости продукции (работ, услуг) транзакционные издержки не включаются.

Транзакционные издержки рассматриваются неадекватно современным реалиям деятельности предпринимательских структур (малых и средних) и крупных корпораций. Все это можно объяснить объективно - трансформационными процессами, происходящими в обществе, но субъективно это связано с психологией рыночных агентов, то есть с восприятием ими транзакционных издержек как несистемообразующего фактора.

В данной работе мы акцентировали внимание на роли транзакционных издержек в экономической системе как позитивно-разрушающего феномена микро- и макроэкономического равновесия.

Сущность и эволюция теории транзакционных издержек. Открытие первоначально самого понятия "транзакционные издержки", а затем постепенное и последовательное приближение его к теоретическим основам, явилось крупным достижением в современной экономической науке.

Многие экономисты считают, что понятие "транзакционные издержки" было введено в экономическую теорию американским экономистом, лауреатом Нобелевской премии (1991 г.) Рональдом Коузом (1910 г.) в его работе "Природа фирмы" (1937 г.). Согласно Р. Коузу, транзакционные издержки связаны не с производством вообще, а со сферой обмена, с передачей прав собственности.

В первоначальном подходе можно представить, что любой обмен связан с издержками, но не всякие издержки являются транзакционными. Хотя в переводе с английского transaction

(транзакция - введение, отправление дела) - это сделка, соглашение, сопровождаемое взаимными уступками. Следовательно, транзакционные издержки (transaction costs) в узком смысле представляют издержки, связанные с обменными, договорными операциями.

Однако в "Курсе микроэкономики" мы обнаружили тезис: транзакционные издержки возникают до процесса обмена (ex ante), в процессе обмена и после него (ex post). Поэтому возникает вопрос: кому принадлежит первенство познания? А что, если заглянуть в предысторию вопроса? В связи с этим проследим исторический ход событий, то есть возвратимся к истокам (краткий экскурс).

Конечно, классическая школа (У. Петти, А. Смит, Д. Рикардо) не могла и представить возможности возникновения и существования транзакционных издержек. Потому что в условиях "невидимой руки", то есть свободной рыночной конкуренции, транзакционные издержки не могли возникнуть, так как еще не были созданы экономические и социальные предпосылки и условия.

Неоклассики (Л. Вальрас, К. Менгер, А. Маршалл и др.) в направлении теоретического осмысления транзакционных издержек сделали скромные шаги. Например, Л. Вальрас (1834-1910 гг.) и А. Маршалл (1842-1924 гг.) анализировали рыночное равновесие в условиях совершенной конкуренции при нулевых транзакционных издержках.

К. Менгер (1840-1921 гг.) в своей работе "Основания политической экономии" (1871 г.) писал о возможности существования издержек обмена и об их влиянии на решения двух обменивающихся субъектов. К. Менгер даже попытался классифицировать систему транзакционных издержек и включил в их состав следующие элементы: 1) издержки вычленения; 2) издержки информации; 3) издержки масштаба; 4) издержки поведения.

Марксистско-ленинская теория специально не изучала транзакционные издержки, так как предполагала возможное их отсутствие в коммунистической формации. Так, Р. Коуз (1910 г.) утверждал, что абсолютно коммунистическое общество в его представлении - это система, в которой транзакционные издержки не существуют. Но в реальности социалистическая система оказалась "перегруженной" транзакционными издержками.

Попытка построить все общественное производство по типу фирмы, или "единой фабрики", как писал В.И. Ленин (1870-1924 гг.), оказалась несостоятельной из-за огромных транзакционных издержек, с которыми связано регулирование из единого центра (госплана).

Актуальность проблем исследования транс-акционных издержек стала очевидной во второй половине XX в. после публикации работ Р. Коуза "Проблемы социальных издержек" (1960 г.) и "Фирма, рынок и право" (1993 г.). В соответствии с экономической теорией прав собственности и транзакционных издержек Р. Коуза, базовой системой в обществе признаются отношения экономического взаимодействия, договорно-контрактные сделки, транзакции.

В статье "Проблемы социальных издержек" (1960 г.) Р. Коуз сформулировал свою теорию так: "... если права собственности точно определены и предписаны, если люди согласны твердо придерживаться результатов добровольного обмена, то никаких внешних эффектов не возникает, "провалов" рынка нет, а значит, нет основания для государственного вмешательства с целью его корректировки"

Внешние эффекты (экстерналии) представляют собой издержки или выгоды, связанные с производством или потреблением блага, но выпадающие на долю лиц, не являющихся участниками данной рыночной сделки (например, загрязнение окружающей среды, услуги здравоохранения и образования, общественные блага и т.д.).